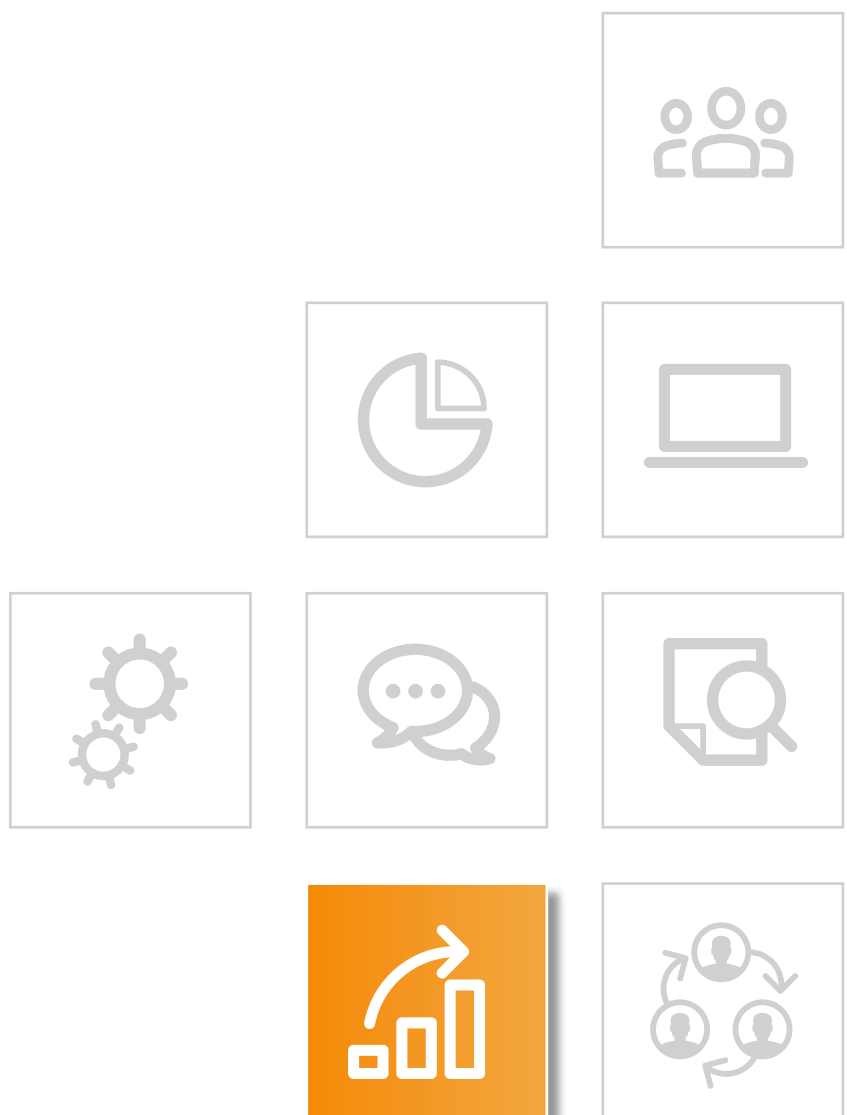


# GESCHÄFTSSTRATEGIEN & PROJEKTMANAGEMENT

Wege zum nachhaltigen Unternehmenserfolg





## DAS MODUL „GESCHÄFTSSTRATEGIEN & PROJEKTMANAGEMENT“ IN DER ÜBERSICHT

Energiewende, Regulierung, Konzessionswettbewerb und zunehmende Konkurrenz bundesweiter Anbieter sorgen für eine bisher nicht gekannte Intensität und Marktdynamik in der Energiewirtschaft. Eine konsequente strategische Ausrichtung ist daher für Energieversorger unerlässlich.

Mit dem Modul „Geschäftsstrategien & Projektmanagement“ unterstützt rhenag Sie bei der strategischen Neuausrichtung Ihres Unternehmens und sorgt durch ein praxisnahes und konsequentes Projektmanagement für eine erfolgreiche Umsetzung der Veränderungsprozesse.

### STRATEGIE- UND UNTERNEHMENSENTWICKLUNG

- Definition von Geschäftsfeldern und Geschäftsstrategien
- Positionierung über die gesamte Wertschöpfungskette
- Beratung zur operativen Exzellenz

#### Ihr rhenag-Praxis-Plus

- + Gemeinsam mit rhenag stellen Sie die Weichen für Ihren künftigen Unternehmenserfolg und konzentrieren sich dabei auf Ihre eigenen Kernkompetenzen
- + Verbindung von umfassender Branchen- und Praxiskenntnis mit stringenter Projektmanagement-Methodik

### REPOSITIONIERUNG BESTEHENDER UND AUFBAU NEUER GESCHÄFTSFELDER

- Erfolgreiche Umsetzung von erforderlichen Veränderungen
- Entwicklung eines Maßnahmenkatalogs
- Definition aller relevanten Schnittstellen
- Analyse strategischer/operativer Lücken
- Umsetzung der internen/externen Anforderungen

#### Ihr rhenag-Praxis-Plus

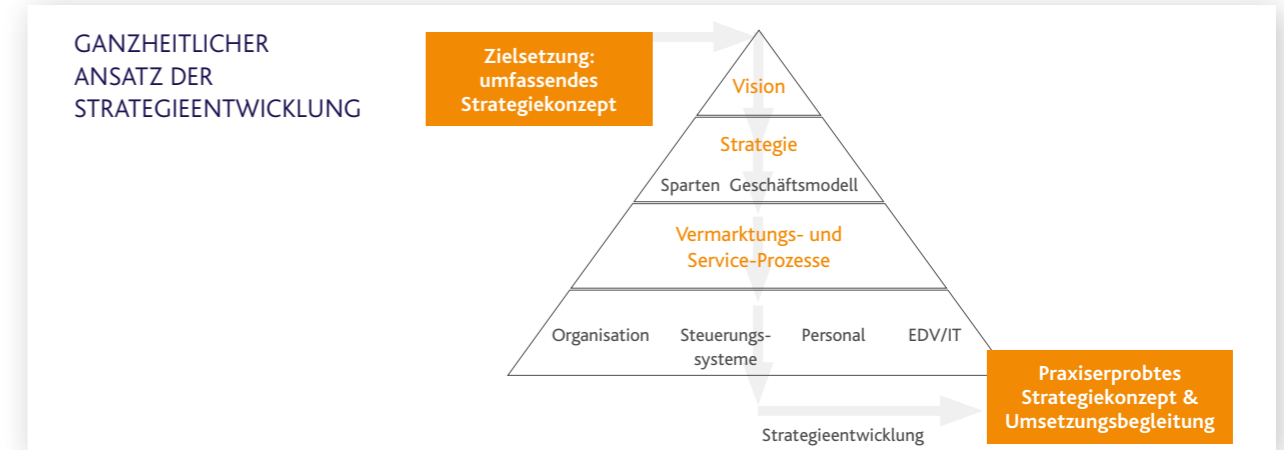
- + Zeit- und Kostenersparnis durch die fundierte Fachkenntnis von rhenag als Energieversorger
- + Effiziente Prozesse und Schnittstellen
- + Adäquate Berücksichtigung arbeitsrechtlicher Vorgaben
- + Sozialverträgliche Betrachtung organisatorischer bzw. personeller Veränderungen

### BEGLEITUNG BEI DER GRÜNDUNG VON STADTWERKEN ODER KOOPERATION MIT STADTWERKEN

- Stadtwerkegründungen (Netz und Vertrieb)
- Gründung einer überregionalen Vertriebsgesellschaft
- Überregionale und regionale Kooperation Vertrieb und Kundenservice
- Regionale Kooperation Netz (gemeinsamer Netzservice, gemeinsamer Bereitschaftsdienst)
- Erneuerbare Energien: gemeinsame Gesellschaft mit Kommunen
- Beschaffungskooperation
- Einkaufskooperation (Material, Anlagen, Bedarfsgüter)

#### Ihr rhenag-Praxis-Plus

- + rhenag als neutraler Mediator und Berater mit Zugriff auf ein Netzwerk mit jahrzehntelanger Kooperationserfahrung (auch Kontaktvermittlung möglich)
- + Schaffung einer Win-win-Situation für langfristige Partnerschaften
- + Optimale Synergien, Kosten und Prozessabläufe



### ZIELFÜHRENDES PROJEKTMANAGEMENT

- Effektive Planung, Steuerung und Kontrolle komplexer, bereichsübergreifender Projekte
- Objektive Bewertung der Ausgangslage
- Unterstützung oder Übernahme des kompletten Projektmanagements

#### Ihr rhenag-Praxis-Plus

- + Routinierte Projektmanager, die Erfahrung aus großen Beratungshäusern mit dem praktischen Know-how aus dem eigenen Energiegeschäft verbinden
- + Basierend auf „Best Practice“-Erfahrung und Methodenkompetenz
- + Konzentration Ihrer eigenen personellen Ressourcen auf Ihr Kerngeschäft

---

## Sprechen Sie uns an!

### **rhenag Rheinische Energie AG** **Dienstleistungsvertrieb**

Bayenthalgürtel 9  
50968 Köln

T 0221.93731-602  
F 0221.93731-600

[dienstleistung@rhenag.de](mailto:dienstleistung@rhenag.de)  
[www.rhenag.de](http://www.rhenag.de)